

universumerg

*Интегрирана информационна система за
корпоративно управление от висок клас*

Необходима ли ви е UniVersum ERP ?

Ако са Ви нужни:

- Детайлен поглед върху управлението на паричните потоци на структурата (фирмите или холдинга) - финансово управление;
- Лесно и ефективно управление на продажби и вземания;
- Управление на логистика - дистрибуционни канали и мрежи, складиране, планиране и реализация на транспорт и др.;
- Мобилна търговия;
- Контрол и управление на доставки и задължения;
- Управление на лизинги;
- Автоматизирана и гъвкава система за управление на запасите;
- Планиране и управление на снабдяването;
- Управление на складове;
- Управление на сервизна дейност;
- Управление на гаранции;
- CRM - система за управление на фирмения маркетинг и взаимоотношенията с контрагенти;
- Business Intelligence (BI) - мощно средство за извлечане, представяне и анализ на фирмени данни с цел оптимизиране на дейността;
- Управление на производство с ясна и точна себестойност;
- Надеждно и интуитивно счетоводство;
- Управление на дълготрайни активи;
- Автоматизирано счетоводно отразяване;
- Възможност за паралелна работа със системата на всички сътрудници на организацията в реално време;
- Надеждна непрекъсната работа 24 часа, 7 дни в седмицата;
- Автоматизирано управление, чрез потребителски портали на уебсайт;
- Достъп до бърза и качествена информация, спомагаща процеса на вземане на решения;
- Генерално обобщаване на информацията;
- Автоматизиране на информационните процеси във фирмата среда;
- Обективна статистика на фирмени информационни процеси във времето;
- Контрол върху развитието;
- Сигурна система, внедрена и работеща успешно в компании от различни браншове;
- Допълнителни решения и разработки съобразени със спецификата на Вашия бизнес,

То тогава UniVersum ERP е Вашето решение!

Интегрирана софтуерна система за корпоративно управление от висок клас

Динамичното развитие на пазарните отношения, агресивната конкуренция, прогресивното развитие на организационните структури са малка част от аргументите, които карат стратегическия мениджмънт на много организации да се замисли за информационни решения, които да оптимизират дейността и сведат до минимум риска от неефективно управление на ресурсите в организацията.

Софтуерната система на всяка една организация е от стратегическо значение, както за настоящото функциониране, така и за бъдещия просперитет. Чрез нея се управляват, контролират и отразяват всички информационни процеси, като качеството на информацията е съществен фактор и предпоставка за избягване на критични ситуации.

UniVersum ERP е интегрирана система за управление на бизнеса, създадена по съвременна технология и в състояние да отговори на високите изисквания на организации със стопанска и нестопанска цел, като осигурява основа за бързи и ефективни управленски решения, надеждност, контрол и сигурност на данните.

Една от основните характеристики на **UniVersum ERP**, за разлика от останалите програмни пакети, предлагани на пазара, е пълното адаптиране към нуждите и изискванията на клиента. Това ние постигаме следвайки последователна схема от стъпки, чрез които се осъществява адаптирането на информационната система към бизнес процесите. Всички настройки, особености и специфични изисквания, се постигат чрез съвместната работа на софтуерните специалисти и консултанти на Юниофт-ИНЖЕНЕРИНГ ООД и представителите на клиента.

КОНКУРЕНТНИ ПРЕДИМСТВА

➤ Традиции и опит в разработката на софтуерни решения за управление на бизнеса

Екипът на Юниофт-ИНЖЕНЕРИНГ ООД над 20 години успешно разработва и внедрява системи за управление.

➤ Най-голямото българско ERP решение от висок клас

*UniVersum ERP е първото българско решение, покриващо стандартите да се нарече ERP - решение. Още от самото си създаване и до момента **UniVersum ERP** е най-голямото, пълно и обхватно ERP решение от висок клас.*

➤ Високо квалифициран и мотивиран екип

Ние разполагаме с високо квалифицирани и мотивирани специалисти с над 10 годишен практически опит в областта на предпроектното проучване, управление на проекти по внедряване, бизнес анализи, счетоводство, финанси и контрол, логистика и транспорт, управление на производството, търговски процеси и управление на вериги от доставки, системно и приложно програмиране.

➤ Отлична техническа поддръжка

Нашите специалисти ще предложат бързо и адекватно решение на поставените от Вас въпроси, свързани с функционирането и развитието на системата.

➤ Гъвкав подход към пазара

Без значение какъв бизнес управлявате, ние ще ви помогнем да подберете подходящите модули и функционалности, за да покриете изцяло Вашата дейност. При това ще Ви предложим най-добрата цена, която нашите конкуренти не могат да постигнат.

➤ Прогресивна технология

*В разработването на **UniVersum ERP** са използвани модерни технологии предназначени изключително за изграждане на корпоративни, платформено независими софтуерни решения. Системата е изградена на базата на многослойна архитектура по стандартите J2EE и JEE. Изградените към системата Web services и допълнителни WEB – технологии позволяват комуникация с външни системи и интеграция с тях. Избраният начин на разработка на системата позволява пълна изолация на базата от данни от крайния потребител, което гарантира пълна сигурност на системата и същевременно нисък трафик на мрежово ниво.*



➤ Машабируемо решение

UniVersum ERP предлага възможности за добавяне на нови модули и функционалности, което позволява внедрената система да расте с развитието на Вашия бизнес. По този начин системата следва Вашите промени и развитие, като запазвате направените от Вас инвестиции.

➤ Платформено независима

Ние Ви даваме свободата да изберете най-подходящата и удобна операционна система за всяко отделно работно място. Може да избирате между MS Windows (всички версии), Linux, MacOS, Solaris и други. Тази възможност Ви позволява да направите значителни спестявания от инвестиции в инфраструктура: операционни системи и бази от данни.

➤ Конкурентна и точна цена без скрити разходи

За разлика от останалите конкурентни системи на пазара, ние няма да Ви предложим цена на час за внедряване на системата, нито ще Ви предложим приблизителни часове за внедряване. Ще посочим точна цялостна цена за внедряване на **UniVersum ERP** с избраните от Вас модули и функционалности, базирайки се на нашия дългогодишен опит. Този наш подход Ви позволява да имате точна калкулация на необходимите инвестиции за придобиване на системата.

➤ Лиценз с включена пълна функционалност

Всеки лиценз за **UniVersum ERP**, Ви дава правото да ползвате пълната функционалност на закупената система за всички потребители.

➤ Възможност за корпоративни лицензи

Стандартно системата **UniVersum ERP** се предлага с корпоративен лиценз, който дава правото на компаниите да ползват решението, без ограничение на броя работни места.

Това Ви позволява да развивате Вашата структура, без допълнителни инвестиции в лицензи за нови потребители на системата.

UniVersum ERP позволява закупуването на лицензи, в случаите на много малък брой потребители на системата.



➤ Интеграция на много работни места

UniVersum ERP работи успешно в множество компании с по над 1000 конкурентно работещи потребителя, което е гаранция за качеството и надеждността на системата.

Дори и при голям брой едновременно работещи потребители системата има минимални изисквания към използванятия хардуер и мрежови ресурс, което допълнително намаля първоначалната инвестиция.

➤ Отворена комуникация с други приложения

UniVersum ERP позволява лесна интеграция с допълнителни приложения, които ползвате във Вашата организация. По този начин бихме могли да интегрираме различни WEB магазини, системи за интернет банкиране, корпоративни сайтове, сайтове на Ваши партньори и др., като с това увеличавате ползите от внедряването на системата.

Базирайки се на дългогодишния ни опит в сферата на ИТ технологиите и работата ни изцяло основана в полза на бизнеса в различни браншове, ни подтикна да създадем продукта **UniVersum WEB**.

UniVersum WEB е набор от продукти и услуги, които помагат за растежа на Вашият онлайн бизнес, правят го лесно управляем и с професионална визия.

Използвали сме последните световни технологии и възможности за оптимално развитие на онлайн продажбите, осигуряващи качество, бързина и мащабност.

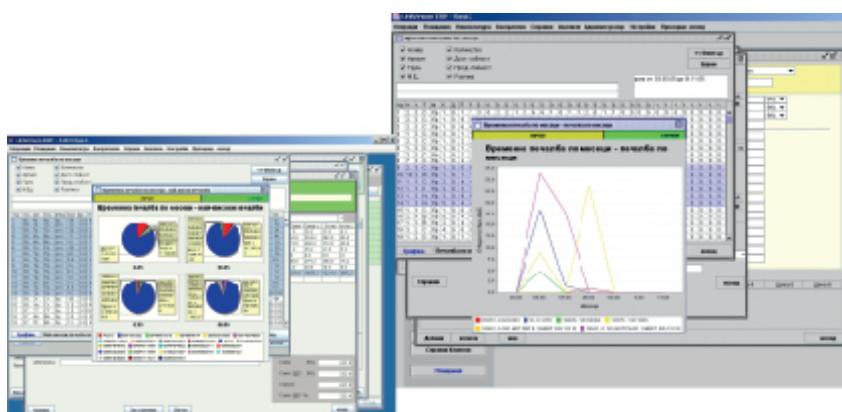
➤ Сигурност

UniVersum ERP е ролево базирана система, която предоставя възможност за дефиниране на потребителски профили и права на достъп, гарантирайки по този начин сигурност на информацията и яснота при разпределението на отговорностите в компанията. На мрежово ниво комуникацията е криптирана и по тази причина системата не изиска отделен VPN или допълнителна система за сигурност.

➤ Възможност за промяна и развитие

Ние грантираме, че **UniVersum ERP** ще се промени и допълни според всяко изискване на нашите клиенти. Към изключително голямата функционалност на системата, Вие имате възможност да добавите специфични само за Вас модули и възможности. Така **UniVersum ERP** ще следва вашите идеи за управление и развитие и ще Ви осигури значителни предимства пред вашите

➤ Вградени CRM и Business Intelligence(BI)



UniVersum ERP предлага напълно интегрирани модули за управление на взаимоотношенията с клиентите - **UniVersumCRM** и **UniVersumBI** - бизнес анализи. С тази наша стъпка целим нашите клиенти да получат от една страна единна система за управление, и от друга страна да им спестим значителни средства за закупуването и интеграцията на тези модули.

➤ Намалено време за внедряване

За организации със стандартен бизнес и по - малки изисквания, **Юнисофт-ИНЖЕНЕРИНГ ООД**, предлага съкратено внедряване с предварително настроени бизнес процеси и функционалности. Този подход Ви позволява в изключително кратки срокове да започнете да използвате предимствата на **UniVersum ERP**, като на по-късен етап можете да разширявате и адаптирате само важните за Вашата организация процеси и функционалности.

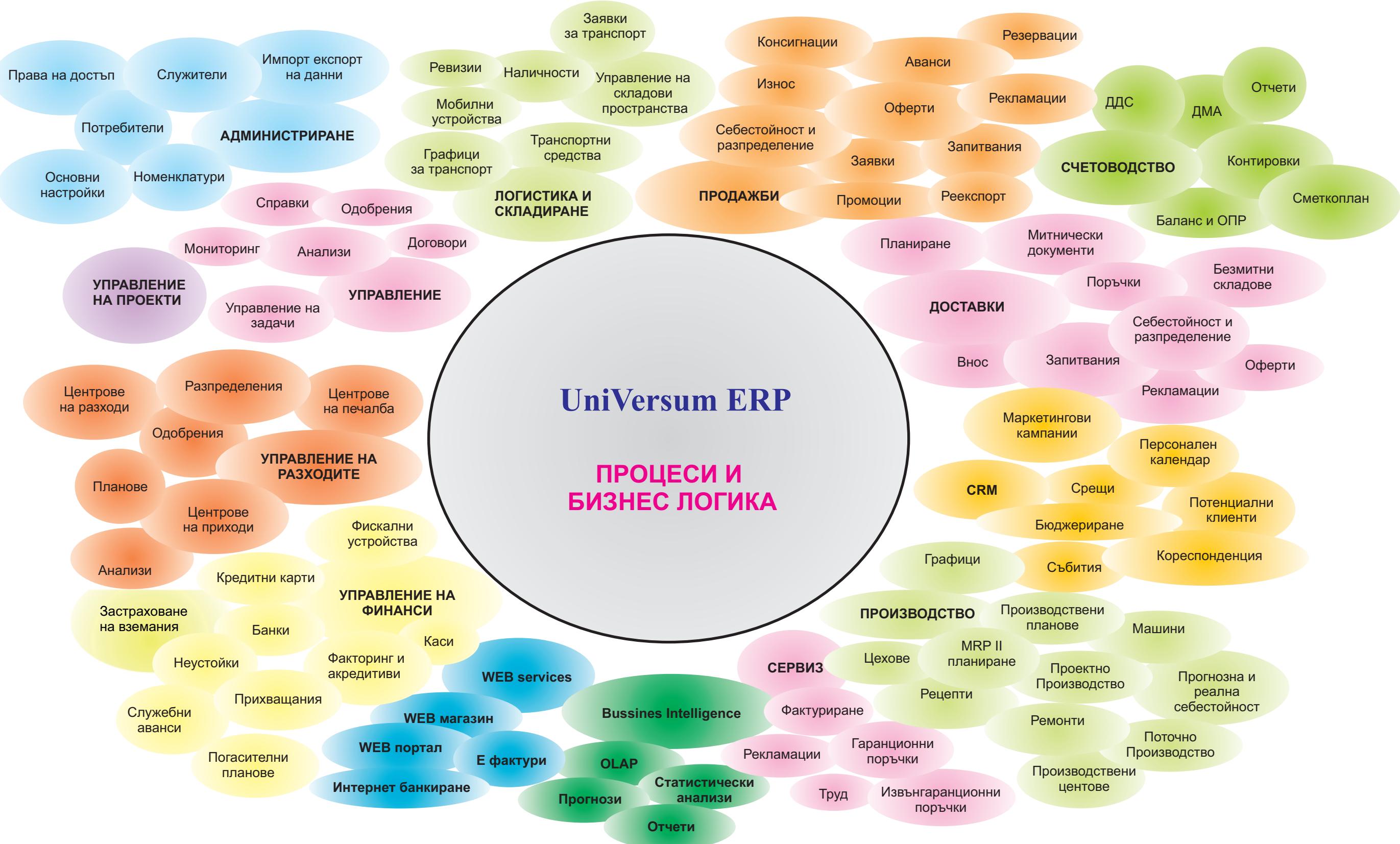


➤ Свеждане до минимум рисковете при внедряване

Имайки предвид различните рискове от неправилно внедряване на дадена ERP-система при по-сложни проекти предлагаме възможност за предварителен анализ на дейността на компанията и подробно описание на управляваните бизнес процеси. Предлагания подход дава възможност на нашите клиенти да прегледат предварително и внесат необходимите корекции в процесите, организацията и процедурите по управление.

➤ Доказано в практиката know how

След повече от 250 успешно внедрени системи за управление в специфичните за България условия, ние сме уверени, че притежаваме опита, познанията и добрите практики, за да се справим с изискванията и нуждите на всеки един нов клиент.



ФУНКЦИОНАЛНОСТИ

УПРАВЛЕНИЕ НА ПОРЪЧКИ ОТ КЛИЕНТИ И ПРОДАЖБИ

- Единна база с контрагенти
- Кредитни лимити
- Схеми за формиране на цени, отстъпки и промоции
- Управление на услуги, позволящи ползването и определен период от време /договори за наем/.
- Рекламации.
- Запитвания от клиенти, потърсени стоки
- Оферти
- Обслужване на приемо-предавателни протоколи и гаранционни карти
- Обслужване на аванси, бонуси
- Поръчки от клиенти, аванс по поръчка, срок за изпълнение
- Анализ на поръчки - процент на изпълнение на поръчките, среден срок за изпълнение, забавени поръчки, отказани и анулирани поръчки
- Одобрения на условия за продажба
- Износ
- Реэкспорт
- Преки и косвени разходи в процеса на продажба на стока
- Комисионни договори
- Управление на фискални устройства
- Клиентски карти
- Програми за "Лоялен клиент"

Мениджърите по продажби имат информация за изпълнението на поръчки и спазването на срока, качеството на обслужване и текущите вземания.

Оперативни справки за историята на взаимоотношенията с клиент, движение на стока, поръчки и продажби, взети и приспаднати аванси, оферти, проформи, надхвърлени лимити, просрочени плащания.

Подсистемата, за управление на клиентски поръчки и продажби, служи за база при планиране на снабдяването и производството.

WEB портал

Интернет достъп до информацията в **UniVersumERP**. Системата позволява оторизиран до-стъп на вашите клиенти с цел по качественото и бързо обслужване и комуникация. Вашите клиенти имат възможност за:

- Въвеждане на заявки
- Въвеждане на запитвания
- Ценови листи
- Състояние на изпълнението на заявките

- Състояние на експедициите
- Справка за издадените фактури
- Разпечатване на издадените фактури
- Справка за задълженията
- Справка за състоянието на лимитите
- Състояние на рекламиците
- Състояние на сервисните поръчки

Управление на POS системи

Това е фронт офис система за обслужване на търговски обекти. POS системата е с лесен и удобен интерфейс.

- Автоматизирано издаване на фактури
- Отпечатване на фискални касови бележки
- Връзка с фискални принтери
- Връзка с електронни везни
- Работа с баркод четци
- Диференцирано ценообразуване спрямо раз-личните клиенти, промоции и комплекти.
- Касови и без касови плащания

WEB Магазин

В **UniVersumERP** е на разположение стандартен модул за управление на интернет магазин.

Модула предлага следните основни функционалности:

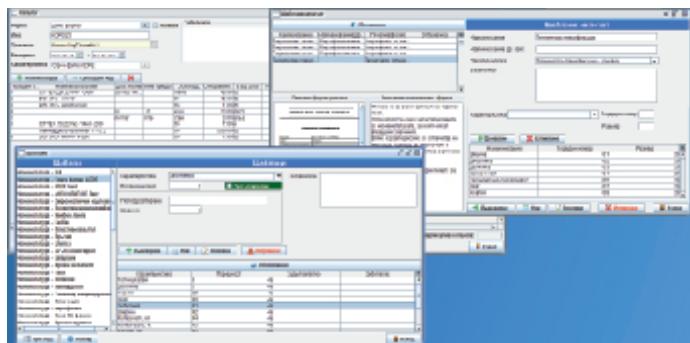
- Дефиниране на артикули достъпни за интернет продажби.
- Ценообразуване.
- Транспорт със спедиторски фирми.
- SEO оптимизация
- Стандартен дизайн.
- Работа с основните типове плащания: кредитни карти, наложен платеж, ePay и др.
- Пълна интеграция с всички функционалности на **UniVersumERP**
- Интернет бюлетин.
- Анализ на посещенията на сайта

На разположение е възможност за индивидуален графичен дизайн на интернет магазина, съобразен с изискванията на конкретния клиент.

В случай че е необходимо използването на външен разработчик на интернет магазин, **UniVersumERP** предлага възможност за комуникация на базата на SOAP протокол и Web-сървици.

УПРАВЛЕНИЕ НА СНАБДЯВАНЕ И ДОСТАВКИ

- Запитвания към доставчици
- Оферти
- Покупки
- Договори, Комисионни договори
- Одобрения
- Рекламации
- Поръчки към доставчици
- Обслужване на аванси
- Консигнации
- Кредитни лимити
- Ценообразуване и калкулации
- Ценообразуване
- Картотека и история на доставни цени
- Каталози на доставчици
- Планиране на доставка на база продажби и клиентски поръчки
- Попълване на заявки към доставчици и следене на изпълнението.
- Календар на падежи на задължения към доставчици



Планирането в системата за управление на снабдяване и доставки се подпомага от анализи на клиентски поръчки и продажби. На разположение са също така справки за застояли стоки, определяне на оптимална наличност за определен продукт, реализация на продукти и ABC анализ, аналитични справки с възможност за сравнение на няколко периода.

Регистрирането на доставни цени позволява да се направи съпоставяне между цените и условията на доставка, предлагани от различните доставчици.

Анализът на заявките към доставчици дава възможност да се определи надеждността на всеки един партньор

За организации със сложна външнотърговска дейност и митническо обслужване, в системата са разработени механизми за следене и обслужване на безмитни складове, складове под митнически надзор и складове на пристанища.

Системата за управление на снабдяване и доставки е предназначена да поддържа непрекъснатостта на производството и дейността по продажба на стоки.

СИСТЕМА ЗА УПРАВЛЕНИЕ НА ВЗАИМООТНОШЕНИЯТА С КЛИЕНТИ

CRM решението дава на мениджърите постоянен достъп до необходимата информация за проекти, фактури, история на покупките или текущо сaldo, без да трябва да чакат търговците да изготвят специални за целта отчети. Това позволява по-детайлно и ефективно следене на потенциалните клиенти, по-добър контрол на търговската дейност и по-силно фокусиране върху нуждите на клиента.

Търговците могат да анализират бюджетите, себестойността и ползата от всеки контакт, организация или дейност.

- Маркетингови събития, кампании, разговори, срещи необходими ресурси за обслужване на клиенти
- Управление и проследяване на задачи
- Планиране на продажбите
- Следене активността на търговците
- Подпомагане на продажбите
- Обслужване на запитвания и реклами
- Картотека на потенциални клиенти
- Организиране на събития
- Водене на кореспонденция с писма, e-mail, телефонни разговори, срещи и др.
- Персонален календар
- Водене на вътрешнофирмена документация
- Справки и анализи
- Приходи и разходи за маркетингови кампании
- Интеграция с мейл сървър
- Управление на SMS съобщения
- Интеграция с IP телефонни централи

Системата е удобна за ползване и изцяло ориентирана към подпомагане на търговската дейност.

Лесен достъп до голям обем от информация за контрагентите, който е на разположение на служителите.

Маркетинговите кампании дават възможност за определяне на бюджет и също така на очаквани приходи и резултати, с възможност за детайлно отразяване на всички разходи.

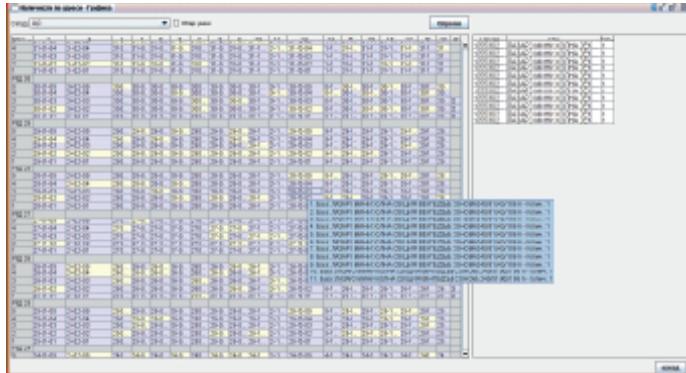
СКЛАД И СКЛАДОВА ЛОГИСТИКА

- Складови наличности- свободно количество, резервирани количества, запазено за клиент, запазено за склад, стоки на път
- Нареждане за приемане на стока
- Нареждане за експедиране на стока
- Минимални и максимални количества в склад по артикули и групи артикули
- Финансова картина на складовите наличности
- Ревизия - възможност за частична ревизия, запис на моментно състояние на преброяването, генериране на протоколи за липси и излишъци
- Адресиране на складови пространства
- Карта на запълването на склад
- Отчетност по партиди и серийни номера
- Йерархия на складове
- Управление на разходи за складиране
- Работа с партиди

- Работа със серийни номера
- Работа с мобилни устройства
- Генериране на баркодове
- Отпечатване на баркодове
- Палетизация
- Входящ и изходящ качествен контрол

Системата дава възможност за пълноценно управление на транспортната и спедиторска дейност. Натовареността на автомобилния парк, рентабилност на курсовете, периодични разходи за транспортния парк, планиране на прегледи, застраховки, окомплектовка.

СЧЕТОВОДСТВО



- Възможност за водене на много фирми
- Индивидуален сметкоплан
- Неограничени аналитични нива на сметки
- Дневници по ЗДДС, VIES декларация
- Баланс, ОПР, ОПП, Главна книга и всички останали справки и документи, изисквани за счетоводната отчетност
- Управление на дълготрайни материални активи
- Данъчен и счетоводен амортизационен план
- Автоматично приключване на сметки
- Автоматизирано осчетоводяване на документи

Системата дава възможност за бързо навлизане в по-подробни справки, анализиращи резултатите на аналитично ниво.

ФИНАНСИ И ПАРИЧНИ ПОТОЦИ

- Очаквани постъпления
- Анализ на постъпленията от продажби по контрагенти, групи контрагенти
- Краткосрочни и дългосрочни вземания и задължения с възможност за настройване на периоди на разпределение
- Дефиниране на погасителен план за вземания и задължения
- Просрочени задължения и закъснели плащания
- Прихващане на задължения и вземания
- Разпределение на суми от контрагенти
- Управление на каси и банкови сметки
- Кредитни карти
- Акредитиви, факторинг, наложен платеж
- Подотчетни лица
- Планиране на паричния поток
- Управление на разсрочени плащания
- Следене на финансови договори
- Автоматизирано начисляване на неустойки
- Напомнителни писма за просрочия
- Застраховані вземания

Системата предлага възможност за ефективно управление на финансовите ресурси включвайки възможности за бюджетиране, планиране, анализ и контрол на паричните средства.

УПРАВЛЕНИЕ НА РАЗХОДИТЕ

- Планиране на разходите по офиси, направления и дейности
- Дефиниране и управление на бюджети
- Лизингови договори

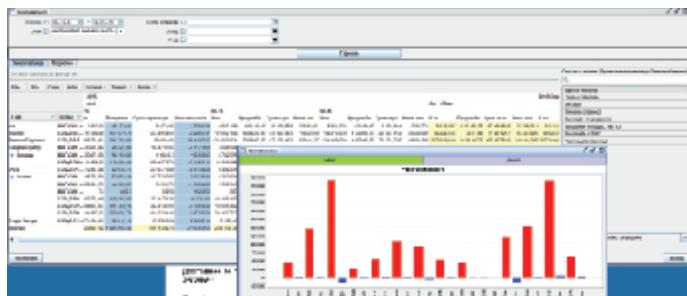
- Управленско счетоводство - центрове на приходи, центрове на разходи и центрове на печалба
- Одобрения на разходи
- Разпределение на преки и непреки разходи

Системата за управление на разходи е предназначена да обхване както производствените разходи, така и всички разходи, съпътстващи търговската дейност и нормалното функциониране на организацията.

Чрез навременното отразяване се дава възможност за контрол над извършваните разходи, поглед върху структурата на разходите за придобиване стоки и материали и производството на продукция.

В търговската част се дава възможност за следене и разпределение на разходи в процеса на придобиване на стока:

- Мито
- Екотакса, Продуктова такса
- Транспорт
- Товаро-разтоварна дейност
- Такси, застраховки и др.



БЮДЖЕТИРАНЕ

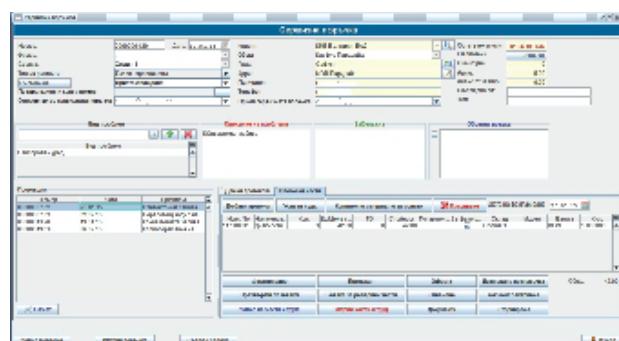
- Бюджетиране на разходите
- Бюджетиране на приходите
- Проследяване на реалното изпълнение на бюджета
- Съпоставка план/изпълнение на бюджета
- Вариантност на бюджета
- Симулация на различни варианти
- OLAP анализи

СЕРВИЗ И СЕРВИЗНА ДЕЙНОСТ

Системата дава възможност за управление на сервисно обслужване на гаранционни извънгаранционни поръчки. Проследяване на статуса на сервисните поръчки, отговорни сервисни инженери и история на дефектите.

- Работа със серийни номера
- Работа с гаранции от доставчика и към клиента
- Приемане на сервисни поръчки
- Прогнозиране на срок за изпълнение
- Разпределение на поръчките по сервисни сътрудници
- Отчитане на време за изпълнение
- Проследяване на статуса на сервисната поръчка
- История на предишно сервизиране на продукта
- Работа със собствени норми и норми на доставчика
- Възможност за отчитане на реално време за сервизиране

- Планиране на заетостта на сервиза
- Анализи по проблеми, марки и артикули
- Замяна на повредено оборудване
- Сервизни кампании
- Абонаментни планове
- Откази на гаранции
- Работа с външни сервизи
- Обслужване на RMI
- Анализи на сервисната дейност



УПРАВЛЕНИЕ НА ПЕРСОНАЛА

Решението за управление на персонала дава на служителите от отдел "Личен състав" основните средства за управление на служители, екипи и звена в цялата организация. Информацията за служителите се съхранява в добре подреден и удобен за работа архив, който насочва вниманието към управлението на служителите, а не само към архивирането на документите.

В системата се пазят автобиографии, договори, данни за контакт, договорено заплащане и т.н. Всички данни за служителя са събрани на едно място и се управляват централизирано. Освен това по всяко време имате достъп до архивни документи, например предишни договори със служителя.

- Персонална информация за всеки служител
- Категоризация на всеки сътрудник в организацията
- Атестации
- Придобити квалификации
- История на назначение
- Трудово възнаграждение
- Формиране на бонуси по различни критерии
- Работа с комисионни за търговски пътници и др.
- Количество и използвани отпуски
- Присъствена книга
- Автоматично изчисление на отработеното време

ПРОИЗВОДСТВО

Системата дава възможност да оптимизирате управлението на производството, като това се реализира на база на:

- Механизмите MRP II
- Управление на складове и материални потоци
- Следене степента на натоварване на производствените мощности

- Използване графици на машини и производствени центрове
- Производствен график
- Работа с производствени капацитети
- Работа с подизпълнители
- Управление на технологични карти
- Управление на сменно производство
- Ишлеме
- Формиране на прогнозна и реална себестойност
- Управление на нормовремена
- Следене заплащането на работниците
- Разпределение на преки и косвени разходи
- Графици на ремонти
- Предвидени са опции за управление на допуски при разхода на сировини, материали, труд
- Отчитане и контрол на фири
- Отчитане и контрол на брак



УПРАВЛЕНИЕ НА ПРОЕКТИ

Системата за управление на проекти интегрира в една система контрола върху финансите и управление на проекти. С тази уникална комбинация, мениджмънта има възможност да следи и анализира бюджети, да ги съпоставят с актуалните разходи и да получава информацията в различни сечения - по бизнес единици, клиенти, отдели, проекти, служители и др.

Всеки от екипа може да обменя информация по едно и също време, независимо от неговото местоположение.

Разходите за материали, доставки, други външни разходи и подизпълнители, често представляват голяма част от разходите по проекта. За това те трябва да бъдат проследявани и управлявани, както и да бъдат дефинирани приоритетите при разпределение на ресурсите и да се намери балансът между поставените цели и ограниченията ресурси

- Проект-план с цели, задачи, ресурси и назначения
- Дефиниране на етапи - графици, продължителност, последователност, осигуряване на трудови ресурси - мениджър проект, мениджър етап, работници и т.н.

- Дефиниране на проектните подетапи
- Анализиране на състоянието на проекта и/или етапа
- Контрол и отчетност
- Процент на завършване
- Планиране на времеви графици
- Договорни отношения и система за одобрения
- Анализ на състоянието разходи, загуби, производствен, технически, икономически, пазарен потенциал

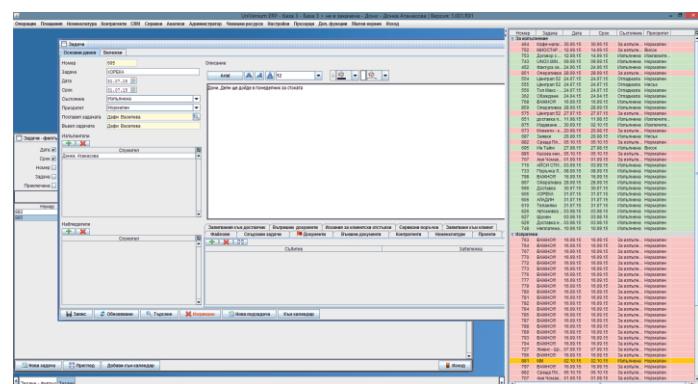
ПЛАНИРАНЕ

- Планиране на производствени мощности
- Планиране на човешки ресурси
- Планиране на инвестиции
- Планиране на доставки на база прогноза за търсене
- Планиране на транспорт
- Планиране на разходи и себестойност
- Планиране на парични потоци

УПРАВЛЕНИЕ НА ВЪТРЕШНОФИРМЕНИ ЗАДАЧИ

В UniVersumERP е изградена система за управление и контрол на вътрешно фирмени задачи. Системата съхранява пълната история на задачите, отговорите и изпълнението на поставените задачи към/от служители, групи служители, ръководство. Модулът е снабден със система за напомняния, информираща за степента на изпълнение на задачите, както към отговорния служител, така и към поставилия задачата.

- Задачи към служители
- Задачи към група служители
- Срокове за изпълнение
- Статус на изпълнението
- Отговорници
- Справки свързани с изпълнението и контрола на вътрешно-фирмените задачи



НАШИ ПРОЕКТИ

UniVersum ERP е внедрена и се ползва в над 250 водещи фирми, развиващи своята дейност в различни браншове

Търговия на едро

Търговия с акцизни стоки

Търговия и производство на мебели

Дискретно производство - производство по клиентски поръчки

Проектно производство

Непрекъснато производство - поточни линии за масови продукти

Търговия на дребно и бързооборотни стоки

Автомобили и авточасти

Сервиз

Логистични центрове

Производство на хранителни стоки

Част от нашите клиенти са:



universumero

02/ 975 37 98
02/ 975 36 75
www.universumerp.com
sales@universumerp.com

universum^{erg}
Юнисофт-ИНЖЕНЕРИНГ ООД